

ティックル | 発行2026.6

TICKLE

VOL.
28

永年勤続表彰



節目を迎えた社員たちが語る、
『サタケの魅力とこれからの挑戦』

Contents 「カラバリューカード」 やってみた！

TICKLE

vol.28

もくじ

永年勤続表彰

p.3~5

カラバリュカードやってみた！

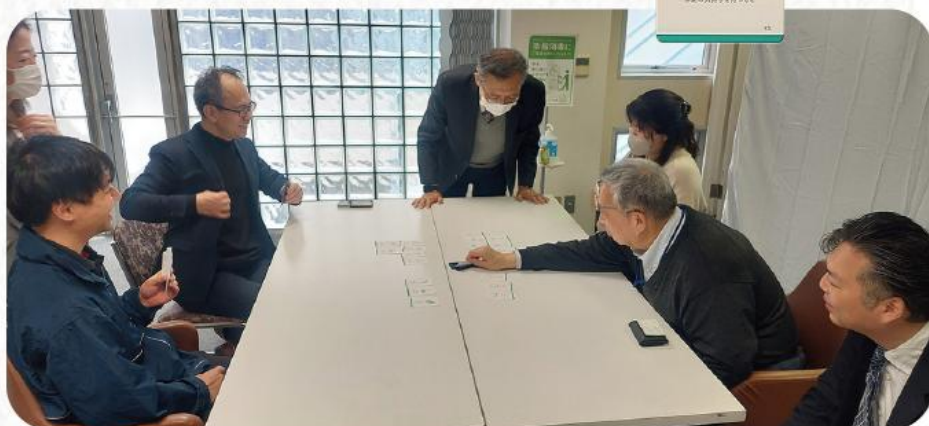
p.6~7



「カラバリューカード」

やってみた!

サタケでは新たに、「カラバリューカード」を導入しました。一体どのようなものなのか、何ができるのか、気になる全容をご紹介します!代表して4名の方に実践していただいた様子をレポートします!



▶カラバリューカードとは?

カラバリューカードとは、自分自身の価値観を整理し、チーム内で共有するためのコミュニケーションツールです。52種類の「価値観」が書かれたカードを用い、対話を通じて「自分が大切にしていること」や「相手の考え方」を知ること、相互理解を深め、より円滑なコミュニケーションへとつなげます。



導入した背景

近年、売り上げの増加に伴い業務量も拡大し、社員同士のコミュニケーションの機会が減少するという課題が見られていました。そこでサタケでは、業務の円滑化とチーム力の向上を目的に、新たなコミュニケーション施策として「カラバリューカード」を導入しました。

先行して取り入れている「Mikke!」とあわせて、互いの価値観や気持ちを共有し合い、より強いチームワークの醸成を目指します。



主要カードについて

カラバリューカードには、仕事や人生において大切にしたい考え方が幅広く含まれています。

例えば……

- ◆成長や挑戦に関する価値観
- ◆人とのつながりや協力に関する価値観
- ◆安定や安心を大切にする価値観
- ◆自分らしさや自由を重視する価値観



これらの中から自分にとって重要なものを選ぶことで、「自分は何を大切にしているのか」を言語化できます。また、他者の選択を見ることで、普段は見えにくい考え方や価値観の違いを理解するきっかけになります。

実践してみました！

佐竹社長・A部長・Sさん・Hさんの4名にプレイしていただきました。

1

カードを1人5枚ずつ配る



3

カードを引いたら、自分の中で優先順位が6番目にくる価値観のカードを自分の場に捨てる



※人生において重要だと感じる価値カード5枚を常に手元に保持する

※「価値観」の意味は、文章に捉われず自由に解釈してかまいません

2

残りのカードの山を真ん中に置き、順番を決めたらカードを1枚引く



4

カードの山がなくなるまで繰り返す

※もし他の人が捨てたカードを選びたい場合は、自分の順番の際に山場ではなく、捨て場から取ることも可能



5

山場のカードがなくなったら終了

手元に持っている5枚の価値観カードを用い、自分が選んだ理由を順に説明していきます。

6

自分が選んだ価値観カードの理由を話したら、周囲の人はそのカードから相手へ質問をし、さらに相手が持つ価値観を深掘りしていきましょう。質問に悩んだら、「Questionカード」を引いて質問することも可能です。

社長カード



Hさんカード



A部長カード



Sさんカード



動画でも紹介していますので、ぜひご覧ください！▶



表彰 続勤年永

節目を迎えた社員たちが語る、
「サタケの魅力とこれからの挑戦」



サタケに入社し、日々奮闘しながら成長を続けている入社3年目、5年目の社員たち。仕事にも慣れ、それぞれの拠点で頼もしい存在として活躍しています。節目を迎えた8名の皆さんに、これまでの振り返って印象に残っている思い出や、サタケならではの魅力、そして今後の意気込みを語っていただきました！

5年目

千葉店 営業事務

H・S さん

印象に残っている思い出

中東情勢の影響による物流の遅れへの対応です。営業担当と連携して対応を進める中で、お互いの業務の進め方や考え方について話し合い、よりスムーズに仕事を進めるための意見交換ができました。普段は深く話す機会がほとんどないため、とても有意義な時間でした。大変な状況でも協力し合える、千葉店の強みを実感したエピソードです。

サタケの魅力

相談しやすく温かい職場環境だと思います。困ったときには周りの方が自然と声を掛けてくださり、安心して仕事に取り組むことができます。

今後の意気込み

5年間で学んだ経験を活かし、これまで以上に正確で効率的な業務を心がけていきたいです。千葉店にも後輩が入ったので、自分が先輩方にしてもらったようにサポートできる存在になり、一つひとつの業務に責任を持って会社に貢献したいです。



土浦店 営業

T・H さん

印象に残っている思い出

お客様から相談を受けた際、在庫の確認やメーカーへの問い合わせ、配送手配を迅速に行いました。お急ぎの材料を滞りなく現場へ届けることができた出来事です。

サタケの魅力

お客様から感謝の言葉をいただいたり、提案した商品が現場で役立ったりしたときには大きなやりがいを感じます。それが仕事を続けられる一番の要因となっています。

今後の意気込み

今後は副資材や施工方法についても幅広く学び、知識を身につけることで、お客様のさまざまな相談にいつでも的確に対応できるよう努めていきたいと思っています。

城東店 営業事務

S・S さん

印象に残っている思い出

常連のお客様から、店名をお伝えしただけで「ああ、Sさん」と私の名前を呼んでいただけたことが嬉しかったです。また、廃盤クロスの納期交渉において、お客様のために何とか最短納期を確保できた際、感謝の言葉をいただき大きなやりがいを感じました。

サタケの魅力

現場の鍵に関する指示漏れや単価の違いなどのミスをしてしまった際に、上司や先輩方が「ここ違うから今度気をつけてね」と優しく指摘してくださいました。そういった些細な言葉やフォローに何度も救われ、この仕事を続けようと思えました。

今後の意気込み

今後も発注作業に丁寧に取り組み、ミス一つずつ減らしながら、より効率よく仕事を進められるよう努力していきたいと思います。お客様や上司の方々に安心して仕事を任せてもらえるよう、これからも成長を続けていきます。



東京店 営業事務

M・I さん

印象に残っている思い出

他営業所へ研修に行った際、メーカー様に名乗ったところ「異動ですか」と驚かされたことです。実際にお会いしたことはないですが、電話でのやり取りを通して「東京店のI」と認識していただけていたことが嬉しかったです。やり取りを重ねる中で会話に笑いが生まれることもあり、信頼関係の大切さを感じました。

サタケの魅力

東京店の皆さんの人柄と、挑戦を後押ししてくれる環境です。困ったときは周囲が支えてくださり、多くのメーカー様の商材を通して新しい知識を学ぶ機会にも恵まれました。1人でできる仕事が増え、少しずつ自信を持てるようになったことが、ここまで働き続けられた理由だと感じています。

今後の意気込み

これまで先輩方に助けていただきながら成長したように、これからは後輩やチームを支える存在になることが目標です。幅広い知識とスキルを身につけ、さらに任せてもらえる業務の幅を広げ、「私に任せれば安心」と思ってもらえる信頼ある人材となり、東京店に貢献できるよう努力してまいります。



土浦店 営業事務

S・K さん

印象に残っている思い出

強く印象に残っている特定の出来事というよりも、日々お客様から感謝されたり、自分が提案した商品にご納得いただけたら、お電話の中で名前を覚えていただけていると知ったときなど、日々の業務の中にある小さな良い思い出がたくさん心に残っています。

サタケの魅力

土浦店でベテランの先輩方に囲まれて、自分が事務所内で役に立っているのか不安になることもありました。しかし、そんなときに先輩から業務の手伝いをらせていただけたら、助かっていると声をかけていただけたらしたことが、仕事を続けて頑張ってきた一番の理由です。

今後の意気込み

もっと先輩方の力になれるように、日々の発注や問い合わせ対応などのさまざまな仕事を、これまで以上に余裕をもってこなせるようになりたいです。



印象に残っている思い出

担当を持って間もないころ、お取引のないお客様のもとへ伺い、「どうすればサタケに注文をいただけますか」と率直にお聞きしました。理由は「施工は決まった職人さんに任せており、その職人さんを紹介してくれた問屋に注文している」というシンプルなものでした。そこで、私をいつも気遣ってくれていた職人さんをご紹介したところ、施工を通じて信頼関係ができ、ご注文をいただけるようになったのです。今では気軽に雑談や相談をいただける関係になり、職人さんとも良好な関係が続いています。商品の提案だけでなく、仕事の流れを理解し、人と人をつなぐことが営業の価値だと学んだ、私の原点です。

サタケの魅力

入社当初に受講したエースカレッジ研修で、専務から「営業としてまず求めることは売り上げの安定である」というお話をいただきました。会社から求められている役割を確実に果たすことが自身の成長の第一歩であると気づけた、とても印象深いお言葉です。

今後の意気込み

まずは個人の売り上げおよび粗利目標の安定を図るため、日々の活動の質を見直していきます。今後は自身の成果だけでなく、お世話になっているお客様やサタケ社員へ還元できるよう、商品や施工に関するイベントや研修を計画し、皆さんに貢献していきたいです。



印象に残っている思い出

糊関係の問題にあたり、全員が一丸となって対応にあたっていることです。先行きが見えない厳しい状況ではありますが、1人でも多くのお客様に糊を供給できるよう、試行錯誤を重ねながら日々取り組んでいます。その過程は非常に印象深く、チームの結束力を改めて実感する機会となっています。

サタケの魅力

仲間同士で支え合う風土と、現場の裁量の大きさです。繁忙期にトラブルが発生した際、先輩がすぐに応援に入り一緒に解決できた経験から、安心して挑戦できる環境だと実感しました。

今後の意気込み

お客様に寄り添いながら、ニーズに合った提案ができる営業を目指していきます。日々スキルを磨き、信頼される存在として会社に貢献していきます。



印象に残っている思い出

メーカー様へのカーペットのカット発注でこちらの意図がうまく伝わらず、切り落としてほしいところが切り落とされていない状態で届くトラブルがありました。そのとき、急遽日ごろから仲良くさせていただいているお客様の床屋さんにカットしていただき、何とか無事に納品することができました。

サタケの魅力

サタケは、自分自身の努力や人間性をしっかりと見てくれる会社だと思います。女性営業だからといって特別扱いをしたり、ほったらかしにしたりせず、一人の営業として期待して向き合ってくれたことが、仕事を続けられる要因となりました。

今後の意気込み

サタケの一員として長年勤めることです。お客様や仲間へ信頼され、長く貢献していけるように、一步一步進んでいきたいと思っています。



保養所紹介【みやぎの】

サタケでは社員のリフレッシュや充実した休日を応援する福利厚生として保養所をご利用いただけます。
今回は箱根にある【みやぎの】の利用方法と、これからの季節にオススメの観光スポットをご紹介します！

まずは家具健保HP内の空室カレンダーをチェック！
『みやぎの抽選申込専用サイト』からWEB申請、
もしくは利用申込書を郵送かFAXで送付。
抽選日の3営業日後から電話受付も開始されます。



抽選



「抽選結果メール」
を受信

当選者のみ「同行宿泊者入力フォーム」が
記載されています。



同行宿泊者の情報
を入力

当選メールの受信日から10日以内に、同
行宿泊者の情報をフォームに入力して送
信してください。



予約内容を変更する(人数、部屋等)またはキャンセルする場合は、必ず
当組合までお電話ください。



「料金振込依頼メール」
を受信

利用料金と振込先が記載された料金振込
依頼メールが届きます。



利用料金の振込

宿泊日の10日前までに必ず振り込んで下
さい。



「みやぎの予約番号」
メールを受信

入金確認後、「みやぎの予約番号」が記載
されたメールが届きます。



「みやぎの予約番号」
メールを受付で提示

「みやぎの予約番号」を受付で提示してく
ださい。

みやぎの外観、ロビー、大浴場



周辺観光スポット ～夏のおすすめ～



箱根強羅公園…宿から1番近い観光スポット



箱根ガラスの森美術館…ガラスのアジサイ



箱根湿生花園…標高650Mで涼しく花鑑賞



【家具健保HP】
みやぎの
ご予約は
こちらから

箱根の自然や文化に触れるひときは、気分転換にもぴったりです。
保養所を活用して、ご家族やご友人との思い出づくりにぜひお役立てください。

～ 写真随時募集中！～
大切なペットの写真、旅行先の景色写真など
お気に入りの写真を掲載しませんか？

TICKLE(ティックル) Vol.28
発行元 株式会社サタケ
発行日 2026年6月